



Gabriel Rubacha

- Miembro del Directorio de Lithium Americas Corp. desde Abril 2017, compañía listada en TSX y NYSE, y con sede en Vancouver, Canada.
- Director independiente desde Abril 2017 a Abril 2018, desde Mayo 2018, director ejecutivo y nuevamente independiente desde Febrero 2021.
- Consultor independiente desde Febrero 2021 de Lithium Americas Corp entre otros.
- President, South American Operations (desde Mayo 2017 a Enero 2021). Responsabilidad sobre las operaciones de Lithium Americas en la región.
- CEO, Minera Exar (Joint Venture entre Lithium Americas y Ganfeng Lithium de China)(desde Octubre 2018 a Enero 2021) y miembro del directorio de Minera Exar. Como parte de mis responsabilidades en Lithium Americas, en Octubre del 2018 asumí también como CEO de Minera Exar liderando la inversión y management de la inversión en Argentina para el desarrollo de una planta de carbonato de litio de 40.000 tpa en la provincia de Jujuy, Argentina. Minera Exar tiene aproximadamente 300 empleados directos y mas de 1000 personas incluyendo contratistas TECHINT Ingenieria y Construccion (desde 1991 a 2017)
- Director Comercial (desde 2016 a 2017) Liderar el desarrollo de negocios y comercial de Argentina con foco en mineria y energia
- Director General, Área Cono Sur (Desde 2012 - 2015) Responsabilidad por Profit & Losses en el área bajo mi responsabilidad. Operaciones, desarrollo de negocios y comercial para Argentina, Chile y Uruguay.
- Gerente General y Country Manager, Chile (2007- 2012) Responsabilidad por las operaciones y desarrollo de negocios en Chile y responsabilidad regional para el mercado minero, así como el relacionamiento con clientes estratégicos regionales. Asimismo, seguí como Project Sponsor y director en el Joint Venture con Fluor para el proyecto Pascua Lama.
- Project Director de Techint, Proyecto Pascua Lama (Barrick Gold US\$ 10.000 Millones de inversión) (2005-2007) Responsabilidad por la ejecución del proyecto. Joint Venture con Fluor Corp. (de USA). Miembro del Directorio del Joint Venture.
- Deputy Project Director del Joint Venture (Fluor Corp. de USA líder del JV). Participación desde la concepción de la oferta y la búsqueda y negociación del acuerdo societario.
- Administrador de Contrato y Deputy Project Manager, Proyecto Veladero (2004-2005) Desarrollo de la iniciativa con el cliente, preparación de la oferta y negociación contractual y luego su administración. Gestión de la relación con el cliente a nivel proyecto y nivel corporativo.
- Anteriormente Gerente de Desarrollo de Negocios y Comercial Responsabilidad de desarrollo de negocios de plantas industriales y minería. Responsabilidad



38 CONGRESO ANUAL

PROTAGONIZANDO NUEVOS DESAFIOS
OPORTUNIDADES PARA LA
RECUPERACIÓN DE ARGENTINA

Evento Virtual
15 y 16 de Junio
08.30 a 12.30hs

desde la detección de las iniciativas potenciales hasta la negociación y firma del contrato para su ejecución, incluyendo oferta, acuerdo de asociación, planificación de recursos y la coordinación con las distintas áreas de la compañía. Relacionamiento con clientes estratégicos Área principal de negocios: Petróleo y Gas, Minería

- Educación: Executive Education: Harvard Business School
- Finance for Senior Executives Octubre, 2020
- Executive Education: The Executive Program (TEP) Darden School of Business, University of Virginia, Charlottesville, Virginia, USA. 2000
- Master in Project Management – Programa in-house (Techint)
- International MBA, Joint Program Ecole des Ponts et Chaussees, Paris, Francia y Universidad de Belgrano. Graduado en 1993, Tesis presentada en
- 1994. Programa en ingles
- Master in Strategic Management, Universidad de Belgrano, Escuela de Economía y Negocios.
- Universidad Tecnológica Nacional. Ingeniero Aeronáutico. Graduado en 1990.